

# 2013

## sproete-erfolgstraining



**GABAL.**  
Wissen vernetzen

Ralph Spröte  
Trainersteckbrief

# Ralph Spröte *Erfolgstraining*

Trainersteckbrief

## *Ihre Kontaktmöglichkeiten*

---

Ralph Spröte	Telefon:	0391 74477230
sproete-erfolgstraining	Telefax:	0391 74477231
	Handy:	0152 28023183
Burgstraße 4	E-Mail:	ralph.sproete@sproete-erfolgstraining.com
39110 Magdeburg	Internet:	www.sproete-erfolgstraining.com

## *Mein Leitspruch als Trainer*

---

Das Geheimnis des außerordentlichen Menschen ist in den meisten Fällen nichts als Konsequenz.

(Buddha)

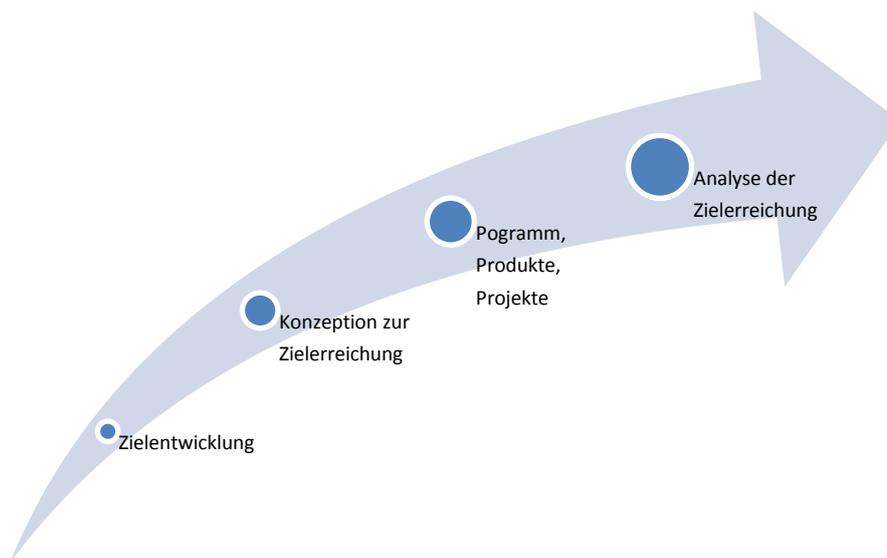
## *Meine Arbeitsweise*

---

Erlebnisorientierte Trainings und Seminare für Ihre Ziele.

Komplexe Inhalte

...praxisbezogen fokussiert...verständlich kommuniziert...nachhaltig realisiert.



Der genaue Bedarf eines Unternehmens, egal auf welcher Ebene, muss genau beschrieben sein und dokumentiert werden. Letztendlich wollen wir nach der erbrachten Leistung ja auch das Ergebnis nicht nur durch ein Gefühl, sondern durch Fakten und Zahlen messen.

*Ralph Spröte*  
*Erfolgstraining*

Trainersteckbrief

*Der klassische Lebenslauf gehört dazu*

---

- in 2013 Es wird das erfolgreichste Jahr für sproete-erfolgstraining.
- in 2012 Weiterer Ausbau des Unternehmens und Vorbereitung der Trainerausbildung welche ab 2013 als eigenständige Akademie durchgeführt wird.
- in 2011/12 Teamleiterausbildung in der tema-direkt GmbH Leipzig als Beratungsunternehmen extern. Zwei Lehrgänge.
- in 2010 Aufbau eines Call Centers inklusive der Personalgewinnung und Begleitung des Projektstart für die DTS GmbH und Leadwerke GmbH.
- 2010 – heute Aufbau der Firma sproete-erfolgstraining und Platzierung der Leistungen auf dem Markt. Erfolgreiche Arbeit als Trainer und Berater.
- 2009 – 2009 Projektleiter und Niederlassungsleiter in verschiedenen Call Centern.
- 2007 – 2009 Niederlassungsleiter der DIMA-Systems GmbH Magdeburg.  
- Personalleitung und Rekrutierung inklusive.  
- Aufbau einer firmeneigenen Weiterbildungsakademie.
- 2006 – 2007 Übernahme der Geschäftsführung bei der iCall Ltd. Magdeburg und Berlin als Direktor.
- 1999 – 2006 Übernahme der Trainer-Akademie Magdeburg und eigene Ausbildung von Profitrainern für den Bereich Verkauf  
Verhalten  
Kommunikation  
im Rahmen des Ausbildungsnetzwerk „TAN“ des BDVT und auch außerhalb des Berufsverbandes.
- 1999 – 2000 Besuch der Trainer-Akademie Magdeburg zum Ausbildungsgang „BDVT geprüfter Trainer und Berater“. Erfolgreich abgeschlossen.
- 1993 – 1999 Geschäftsführer der Agentur Kommunikation und Marketing Magdeburg.
- 1993 – 1999 Arbeit als Verkaufs/Kommunikationstrainer im gesamten Bundesgebiet.
- 1993 – 1993 Eintritt in den Berufsverband der Trainer und Berater „BDVT“.

# Ralph Spröte *Erfolgstraining*

Trainersteckbrief

- 1992 – 1993 Besuch der Abendschule zum „Trainer in der Erwachsenenbildung“ an der Mitteldeutschen Akademie Magdeburg.
- 1992 – 1992 Erster eigener Trainingseinsatz in AA-Maßnahmen.
- 1989 – 1992 Außendienstmitarbeiter beim AWD Hannover.  
- Qualifizierung zum Finanzberater  
- Beginn der selbständigen Tätigkeit
- 1985 – 1989 Arbeit als Koch in verschiedenen gastronomischen Einrichtungen.
- 1983 – 1985 Wehrdienst im Marine- Hubschraubergeschwader MHG-18.
- 1982 – 1983 Arbeit als Koch im Gastronomiebereich.
- 1980 – 1982 Lehrausbildung als Gaststätten- und Hotelkoch.
- 1970 – 1980 Polytechnische Oberschule, Abschluss 10. Klasse.
- 04.03.1964 Geburt in Zittau

## Zusätzliche Qualifizierungen

Anwendungsbereites Wissen, welches in Seminaren und Trainings angewendet wird, habe ich mir über die Jahre in folgenden Bereichen angeeignet.

- NLP/Supervision/Call Center Management
- Transaktionsanalyse
- Eigene Projekte im Bereich Teamleiterausbildung CC
- Eigene Trainerausbildung für Erfolgstrainer
- Seit 15 Jahren erfolgreicher Ausbilder für die ADA/AEVO

## Einige Impressionen



Ralph Spröte  
**Erfolgstraining**

Trainersteckbrief



